

























Ferme biologique du domaine et du lycée agricole de Opunohu, Moorea

29/10/2016

Rachel BROCHERIEUX, agronome, formatrice au CFPPA, Moorea Christophe BERNARD, agronome, formateur au CFPPA, Moorea

Diagnostic d'une exploitation agricole biologique

L'objectif de ce diagnostic d'exploitation est de mettre en lumière les points forts et les points faibles du système de production et de son environnement afin de proposer des pistes d'amélioration. Vous trouverez ci-dessous la méthodologie utilisée :

Méthodologie du diagnostic en 4 étapes

1. Analyse interne de l'exploitation

- ✓ Les objectifs du producteur en terme de charge de travail, revenu, qualité de vie et autonomie ;
 - ✓ Les moyens de production : main d'œuvre, parcellaire, bâtiments, matériel ;
- ✓ Le système des cultures : assolement, conduite des principales cultures, rotation des cultures ;

 ✓ L'organisation du travail ;
 - ✓ Le système de commercialisation : débouchés en vente directe ou en circuits longs ;

2. Analyse de l'environnement de l'exploitation

✓ Les moyens d'information ;

✓ L'environnement social ;

✓ L'environnement technico-économique ;

✓ Le sol :

✓ Le climat :

3. Synthèse

mettant en évidence les point forts et points faibles de l'entreprise et les menaces et opportunités de son environnement

4. Recommandations et décisions à envisager

pour apporter les corrections nécessaires et pour assurer le développement de l'exploitation.

Pour vous guider lors de votre analyse, vous disposez, en page 3, d'une fiche descriptive de l'exploitation, en page 4 et 5, d'un questionnaire d'aide au diagnostic et à la dernière page, d'un tableau dans lequel vous synthétiserez les recommandations.

SCA Les légres lio de Metiri Papara

Historique

2010 : Installation sur l'île de Raiatea en bio (certification par tiers).

- Circuit de commercialisation trop étroit
- Valorisation commerciale de la démarche bio difficile

2013 : Installation sur 2 Ha sur l'île de Tahiti. Production de salades.

2014 : Premiers essais de production de mesclun (feuilles de salades de différentes variétés) cultivé sur tables surélevées.

2015 : Exploitation garantie par le SPG Bio Fetia

2016 : Achat de matériels : tracteur, chargeur, broyeur, outils de travail du sol

Le choix de l'agriculture biologique

Moetini est un jeune agriculteur de 30 ans. Titulaire d'un BEPA, d'un Bac Pro horticole et d'une Licence « Valorisation des produits du terroir ». Un an de stage aux Etats Unis dans une grande exploitation bio de Californie ont conforté son choix d'une installation en bio en Polynésie

1 chef d'exploitation 1 salarié à temps plein 2 salariés à

Le système

Sol inondable
Sol infesté d'herbe oignon
Compost
Semences canadienne
Engrais organiques bio

3 UTH
2 ha de SAU
540 m² de culture sur table
900 m² sur planche surélevée
Production concombres



mi-temps

Les objectifs de l'exploitant.

- Vivre de son activité agricole
- Permettre à la population de s'alimenter sainement
- Avoir un impact environnemental réduit
- Transmettre son savoir-faire pour développer l'agriculture biologique en Polynésie.

Document cadre pour l'approche globale

d'une exploitation maraichère

- Ce document a pour but de vous guider lors d'une visite d'exploitation, d'une part pour orienter vos questions, d'autre part pour rédiger un compte rendu.
- Ce modèle pourra aussi vous servir à construire votre système de production.

L'objectif de ce diagnostic d'exploitation est de mettre en lumière les points forts et les points faibles du système de production afin de proposer des pistes d'amélioration.

Ce diagnostic devra tenir compte des atouts et contraintes du contexte dans lequel évolue l'exploitation agricole pour faire face aux menaces et saisir les opportunités.

Méthodologie pas à pas

Un diagnostic comporte 4 étapes :

- Une analyse interne de l'entreprise
 - ✓ Les objectifs du producteur en terme de :
 - Charge de travail
 - o Revenu
 - o Qualité de vie
 - Autonomie
 - ✓ Les moyens de production
 - La main d'œuvre
 - o Le parcellaire
 - Les bâtiments
 - o Le matériel
 - √ Le système des cultures
 - o L'assolement
 - La conduite des principales cultures
 - La rotation des cultures
 - √ L'organisation du travail
 - ✓ Le système de commercialisation
 - o Débouchés en vente directe
 - Débouché en circuits longs
- Une analyse de l'environnement de l'entreprise
 - ✓ Les moyens d'information
 - √ L'environnement social
 - √ L'environnement technico-économique
 - ✓ Le sol
 - ✓ Le climat
- Une analyse de l'exploitation en tenant compte des point forts et points faibles de l'entreprise et des menaces et des opportunités de son environnement
- Dégager des pistes d'amélioration ou définir des évolutions possibles du système

Les objectifs du producteur

Objectifs professionnels : En terme de charge de travail, de revenu, de qualité de vie, d'autonomie et en terme
de vie familiale

L'environnement de l'exploitation.

Les moyens d'information
L'environnement social
Situer les différentes relations que peuvent avoir le producteur et sa famille (responsabilités locales ou associa-
tives, infrastructures locales, école, famille
Le producteur et sa famille
Le producteur et sa familie
<u>L'environnement technico-économique</u> :
Situer les partenaires de l'exploitation : approvisionnement, vente, services, techniciens, entraide, conseils
L'entreprise
2 cmtcprisc
<u>Atouts</u> <u>Contraintes</u>

Le parcellaire.

Le sol		
La texture		
La structure		
La profondeur		
La richesse		
La vitesse de ressuyage		
Le climat		
Les saisons		
Les températures		
La pluviométrie		
Atouts	Contraintes	

Les moyens de production

La main d'œuvre :	
Permanente et temporaire, famille ou tiers, formation, responsal	bilité et statut
ATOUTS	CONTRAINTES

Les batiments

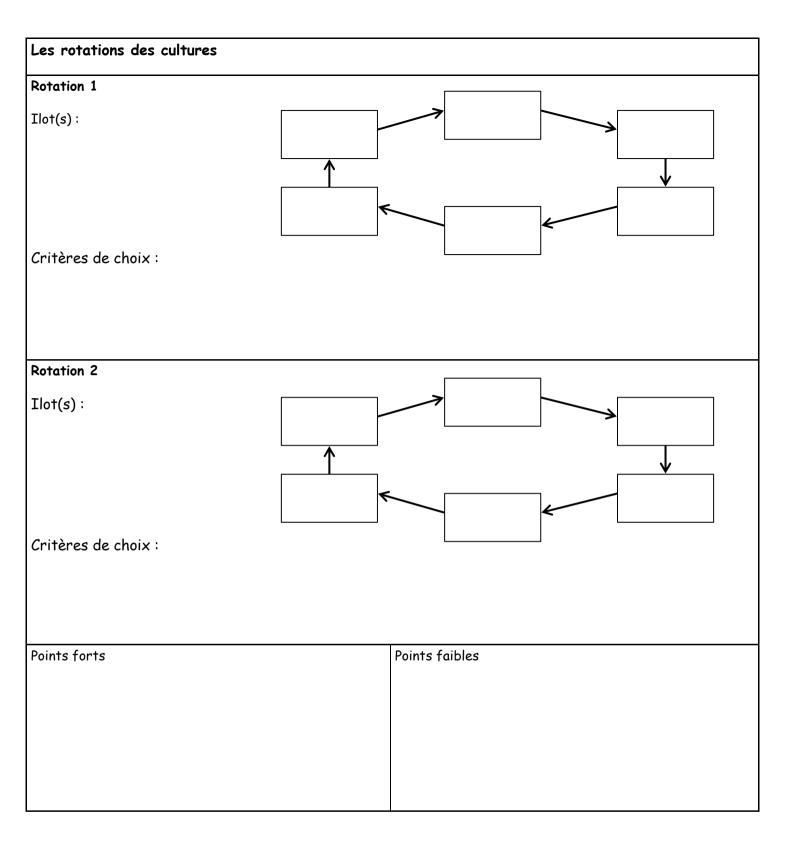
Shématiser les batiments de l'exploitation et préciser les caractéristiques importantes (grandeur, accessibilité,			
état)			
Préciser les équipements (table de lavage, de tri) avec leurs caractéristiques.			
Atouts	Contraintes		

matériel	Propriété/CUMA/copropriété	Etat
raction		
ransport (bennes, épandage, transpal)		
ravail du sol		
Entretient des cultures (désherbage, pulvé)		
Récolte		
5		
Commercialisation (camion, balance,)		
Commentaire (recours à l'entreprise, entr'aide, suré	quipement)	
ATOUTS / FORCES	CONTRAINT	ES / FAIBLESSES
A100107 OKO20	OOMINALIA	

Le système des cultures

Assolement plein champ

Culture	Surface	Commentaire
SAU		
Conduite des principales cultures plein champ:		
Stratégie en terme de choix des variétés, travail du	sol, protection des culture	es, désherbage
Points forts	Points faibles	



L'organisation du travail

Organisation : Répartition des taches, volumes horaires moyen par semaine ou par jour

Préciser les pointes de travail dans l'année, les moyens d'y faire face

Remplacement, congés, week-end

Autre atelier

Temps de travail consacré Indicateurs technico-économiques (valeur ajoutée supplémentaire,)	Présentation (surface, volumes)	
Indicateurs technico-économiques (valeur ajoutée supplémentaire,)		
Indicateurs technico-économiques (valeur ajoutée supplémentaire,)		
Indicateurs technico-économiques (valeur ajoutée supplémentaire,)		
Indicateurs technico-économiques (valeur ajoutée supplémentaire,)	~	
	Temps de travail consacré	
Points forts Points faibles	Indicateurs technico-économiques (valeur ajoutée supplémentai	re,)
Points forts Points faibles		
Points forts Points faibles		
Points forts Points faibles		
Points forts Points faibles		
Points forts Points faibles		
Points forts Points faibles		
Points forts Points faibles		
Points forts Points faibles		
	Points forts	Points faibles
Atouts Contraintes	Atouts	Contraintes

Le système de commercialisation

Débouchés en vente directe			
Jour et lieux du marché	Chiffre d'affai	re et/ou volume	observations
Débouchés en cir	cuit long		
	_		T
Entité	Chiffre d'affai	re et/ou volume	observations
Points forts et p	oints faibles du	système de commercia	lisation
FOR	CES		FAIBLESSES
Potentiel de la ferme (moyen de production, p	ootentiel humain)		
Environnement commercial			
		1	

Références technico-économiques

Indiquez les références disponibles. Ex : rendements, prix, chif	fre d'affaire par UTH, produits, charges, éventuellement par
ateliers, marges brutes, marge brute globale par UTH et à l'are	, prélèvements privées
ATOUTS / FORCES	CONTRAINTES / FAIBLESSES

Investissement /financement

Investissements récents, mode de financement

Les évolutions possibles du système

En terme de durabilité, spécialisation, diversification, agrandissement, association, évolution de la réglementation	
<u> </u>	
Impacts de cette modification sur le sytème	